

2017

كتاب في دقائق

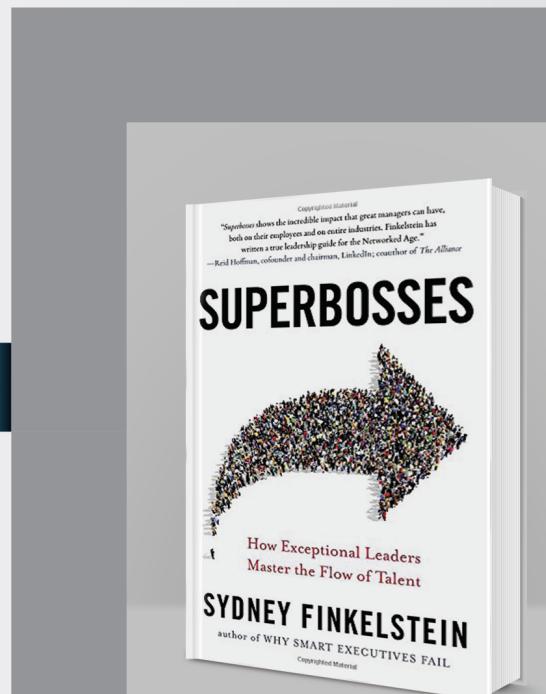
ملخصات لكتب عالمية تصدر عن مؤسسة محمد بن راشد آل مكتوم



مؤسسة محمد بن راشد آل مكتوم
MOHAMMED BIN RASHID AL MAKTOUM FOUNDATION

قادة فوق العادة

كيف يبدع المديرون الاستثنائيون في إدارة المواهب



تأليف

سيدني فينكلشتاين

103

الرعاية



بالعربي
مكتبة قنديل
QINDEEL Bookshop



برئاسة مجلس إدارة مؤسسة
بنهاية درجات المعرفة للكتابة
Dubai International Program for Writing

فلادفنت
DU ADVENT

قنديل
التعليمية
QINDEEL EDUCATIONAL



الامارات
للحاج
وللعاشرية

في ثوانٍ...



لفهم الدور العظيم الذي يلعبه القادة الاستثنائيون في الارتقاء بمؤسساتهم، من المهم أن نعرف السمات السلوكية لأعظم المديرين وأكثرهم فاعلية على مستوى العالم؛ وذلك لأن هؤلاء هم من يقلبون الممارسات التقليدية رأساً على عقب، ليقدموا منهجيات فكرية وممارسات تطبيقية وطروحات إدارية جديدة وفريدة في تنمية المواهب. فتقى حين يعجزُ معظم المديرين عن اجتذاب المواهب، والارتقاء بمستويات رأس المال البشري في منظماتهم، يتحققُ القادة الاستثنائيون معجزات حقيقةً في اختيار الأفراد كُلّ على حدة، ثم يُشكّلون فرق عمل استثنائية أيضاً، ويحققون معجزات خارقةً في النمو والإنتاجية والمنافسة واحتراق الأسواق القائمة، وابتکار أسواق جديدة. وهذه الأسباب وغيرها الكثير، ينظرُ الموظفون إلى الرؤساء الاستثنائيين كشخصيات محوريةً في حياتهم. فالاستثنائيون هم المدربون العظام، ومفجّرو المواهب والطاقات، وملّمو القيادات في كافة المجالات. وهكذا، فإنهم يُدعون فيما يعجزُ عنه الآخرون، حين يرسمون مسارات للنجاح الساحق اعتماداً على مساهمتهم وحرصهم على نجاح الآخرين.

شخصية القياديين الاستثنائيين

- ◆ يتسمون بالثقة المطلقة، فهم لا يهابون شيئاً، حين يتعلّق الأمر بتعزيز خططهم وتتنفيذ أفكارهم.
- ◆ يتمتعون بـ«القدرة على المنافسة»؛ فهي عماد نجاحهم ومبغاثهم.
- ◆ يتمتعون بخيال خصب، فهم يتصورون، ويفكّرون بعمق في مختلف الاحتمالات، وفي داخلهم جذوة حماس لتحويل أحلامهم إلى حقيقة.
- ◆ يشتّرون في سمة النزاهة، ويتمسّكون برؤيتهم الجوهرية وتقديرهم لذاتهم.
- ◆ وبعد النزاهة تأتي المصداقية؛ فبعض المديرين يرسمون صورة زائفة عن أنفسهم، وهذا ما لا يفعله الاستثنائيون الذين يبقون على طبيعتهم في كافة المواقف.



مع إطلاالة عام 2017، ومبادرة "عام الخير" وسعفته الذهبية التي اعتمدتها صاحب السمو الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم نائب رئيس الدولة رئيس مجلس

الوزراء حاكم دبي، رعاه الله، واستلهاماً للدلائل المشرقة والطاقة الإيجابية التي توحّي بها المبادرة، نعود إليكم بباقة مُلهمة من أعداد «كتاب في دقائق»، بعد أن تجاوزت أعدادنا الصادرة حتى الآن مائة عدد.

هذا، ونظراً إلى الدور الاستراتيجي الذي تلعبه القيادة في عالمنا التنافسي المعاصر، وفي دولتنا السعيدة، فقد بدأنا عامنا الجديد بملخص كتاب: «قادة فوق العادة: كيف يبدع المديرون الاستثنائيون في إدارة المواهب» تأليف: «سيدني فينكلاشتاين»، الذي يرى أن القادة الاستثنائيين يتسمون بالثقة المطلقة، والقدرة على المنافسة، والخيال الحصيل، ويشتركون في سمة النزاهة، ويتمسّكون برؤيتهم الجوهرية وتقديرهم لذاتهم، كما يتسمون بالمصداقية، والطاقة الإيجابية، وينشرون السعادة في مجتمعاتهم وعالهم. كما يتمتعون بالقوّة والشغف، فيعيشون وكأنهم يتَّفَسُون ويبذعون مشروعاتهم الابتكارية، ويلهمون الآخرين كي يحذوا حذوهم.

وفي ملخص كتاب: «كيف نضع أبناءنا على طريق النجاح» من تأليف: «بول تاف»، نجد تطبيقاً عملياً على أرض الواقع، ينسجم مع مقوله سيدني صاحب السمو الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم التي أطلقها في مسْتَهَلٌ عام الخير حين قال: «اعمل خيراً واصنع فرقاً». ويعرض الكتاب كيفية مساعدة الأطفال الأقلّ حظّاً، في تجاوزِ محنِهم وظروفهم المتعسّرة، التي تُعتبرُ من أسمى المهمات الإنسانية التي تصنّعُ فرقاً، ليس فقط في حياة الأطفال وذويهم، وإنما في مستقبل المجتمعات والأمم. ففي حين نجح بعضُ العلميين في التغلّب على هذه المعوقات، مازالت الغالبية العُظمى تعاني بشدة من صعوبة تربية وتشيّئة الأطفال في المجتمعات الفقيرة.

وفي الملخص الثالث نقدم كتاب: «إلى الأمام: كيف تقتل التردد وتتصمّم حياتك كما تُريد»، تأليف: «مايكل حياة»، و«دانيل هاركاري»، اللذين يؤكدان أننا نَبْرَغُ في التخطيط للأشياء الصغيرة في حياتنا، ولا نولي التخطيط لحياتنا بشكل عام نفس الاهتمام. فالخطيط السليم يشبه التطبيق الذي يرسم لنا الطريق في رافقنا في رحلة الحياة، ويُحدد لنا المسار، ويسهل علينا الاختيار؛ حتى لا نضلّ الطريق، ونُحمّل أنفسنا ما لا نطيق.

العضو المنتدب لمؤسسة محمد بن راشد آل مكتوم
جمال بن حويرب

دليل الاستثنائيين للتوظيف

يبحث المديرون الخارجون عن السمات الاستثنائية التي لا تخطر على بال غيرهم. فهم لا يوظفون المواهب القوية التي تسم بالذكاء، بل يركزون على المواهب الاستثنائية التي تسم بالذكاء الخارق، لأنهم يريدون قادة للتغيير، وليس موظفين عاديين. وبدلاً من اختيار الموظفين الطموحين الذين يتوفرون للنجاح، فإنهم يعيّنون أولئك الذين يُعِيدون تعريف مفهوم النجاح نفسه.

فتّش عن العبرية

يعتمد اختيار المديرين لمساعديهم الأساسيين على قدرة هؤلاء على «استيعاب» ما يحاولون أن يخبروهم به. فما هو الاستيعاب؟ يبحث الاستثنائيون عن الذكاء الاستثنائي، ويتمسكون في أن يكون جميع المحيطين بهم أذكياء وعباقة. وهم يتوصّلون إلى هؤلاء الأشخاص من خلال تقنيات مقابلات العمل غير التقليدية، وبمراقبة موظفيهم الجدد عن كثب خلال فترة عملهم التجريبية. كانت «أليس ووترز»، صاحبة المطعم الأسطوري «شيبانيس» في «بيركلي» بولاية « كاليفورنيا »، تبدأ مقابلات العمل بسؤال المتقدم للوظيفة عن الكتب التي قرأها حديثاً لجعل المتقدمين يتحدثون عن موضوعات لم يعرفون أنها تتعلق بالعمل في المطاعم. وكان « جاين روبرتز » الصحفي وأستاذ الصحافة، يلتزم بالصمت لفترات طويلة أثناء مقابلات الشخصية، فيكشف المتقدمون للوظيفة عن أسرارهم وهم يحاولون كسر الصمت وملء الفراغ. العنصر الثاني في «الاستيعاب» هو الإبداع. فالاستثنائيون لا يبحثون عن موظفين يفكرون بنفس أسلوبهم، بل عن موظفين يستطيعون تناول المشكلات بطريقة أصلية، ومن زاوية مختلفة. هم يبحثون عن موظفين يستطيعون الوصول إلى آفاق بعيدة بطريقة تفكيرهم الخاصة، ويستطيعون أن يطبقوا ما يعرفونه. وحين يتحدث هؤلاء مع الموظفين المحتملين، فإنهم يريدون أن يعرفوا أسلوب تفكيرهم من خلال حديثهم. العنصر الثالث هو المرونة، فرغم أن الاستثنائيين يوظفون أناساً يتمتعون بالخبرة في مجالات بعينها، فهم لا يوظفون المتخصصين الذين يجيدون فعل شيء واحد فقط، بل يختارون الذين يتمتعون بنوع مميز من الذكاء الذي يمكن استخدامه لحل كافة المشكلات. وتؤكدأ على تقديرهم للمرونة، فإنهم يسندون إلى موظفيهم الجدد مهام عمل لا تتعلق بخبراتهم ومؤهلاتهم مباشرة.



اختيار الموظف بشقة

يثق الرؤساء فوق العادة بأنفسهم فلا يشعرون بأنَّ ذكاء موظفيهم الحاد، وإبداعهم الجاد، وشخصياتهم القوية تشكّل تهديداً لهم. فهم يشعرون بالزهو بالقدر الذي يجعلهم لا يكترون إطلاقاً لاحتمال أن يسرق منهم الآخرون الأضواء، وهم لا يواجهون أي مشكلة حيال تفوق مرؤوسיהם عليهم، وربما يرجع ذلك إلى كونهم لا يؤمنون مطلقاً بأنَّ هناك شخصاً أفضل منهم.

أماماً بالنسبة إلى «القادة فوق العادة» فكل موظف متميّز هو بمثابة فرصة جديدة لخلق قيمة. ومن الطرق الأساسية التي يحقّق بها الاستثنائيون ذلك، تفصيل الوصف الوظيفي على قدر الموظف، بدلاً من تفصيل الموظف على قدر الوظيفة.

مرؤوسيهم، يشعرون بقدر كبير من الرضى والسرور. ثقة هؤلاء الرؤساء بأنفسهم تمكّنهم من تصحيح أوضاع مؤسّساتهم للاستفادة من العياقرة من موظفيهم الجدد. وبالنسبة إلى بعض من يعملون في إدارة المواهب، هذا الوضع غير مقبول،

هذه الثقة الفائقة التي يشعر بها الاستثنائيون تعني أنّهم يتذمرون مساحة متاحة كي يسطع نجم غيرهم من الكواكب التي تدور في أفلاكتهم، فهم يشعرون بأنّ تعاونهم مع آناس لديهم إمكانات هائلة خلائقٌ بمن هم في مكانتهم فحسب. وحين ييزغ نجم أحد

الاستثنائي كعنصر جذب

بمرور الوقت، تصبح ممارسات التوظيف الشائعة بين الرؤساء الاستثنائيين أسهل لأنّهم يصبحون عناصر جاذبة للمواهب، ولأنّ الموظفين الموهوبين ينجذبون إلى القادة الذين يقدّرونهم. هؤلاء الموظفون ذوو المواهب الفذة يخلقون بدورهم بيئّة عمل ينجذب إليها غيرهم من الموهوبين والعباقرة. يبدأ الموظفون أيضاً بلاحظة أنّ الذين يعملون لدى الاستثنائيين يحققون مستويات استثنائية من النجاح، وسرعان ما يصبح الرئيس الاستثنائي شخصاً ترغب كل النجوم الصاعدة في أن تشع حوله.



دليل الاستثنائيين لإلهام الآخرين

بعض المؤسسات تقيس مدى ارتباط عمالتها بها. في هذه المؤسسات، تنخفض مستويات ارتباط الموظفين بالمؤسسة بشكل يدعو إلى الإحباط، ولكن مع الاستثنائيين فإن الارتباط العاطفي بالمؤسسة هو من بديهيّات الأمور، فهم يعلمون أن النجاح يتطلّب فريق عمل أفضل. وهذا الأمر يتطلّب موظفين موهوبين ومرتبطين عاطفياً بالمؤسسة، بشرط أن يكونوا من يتسمون بالحيوية والحماس.

دفع الموظفين بقوّة نحو القمة

القادة الاستثنائيون يدفعون موظفيهم إلى الأمام، وبقوّة. فما يحدث، في المؤسسات عادة هو أنّ موظفيها الذين يتسمون بقوّة الأداء يسترخون بالتدرج، غالباً ما يتولد لديهم الشعور بالجدارة والاستحقاق، ولكن في المؤسسات التي يديرها رؤساء خارقون، لا مجال للاسترخاء، فليس مقبولاً أن يعتمد الموظف على أمجاده السابقة، لأنّ توقعات القادة تتضاعد وتتوالى ارتفاعاً مع ارتفاع أداء من حولهم. فهؤلاء الرؤساء لا يضعون حدّاً أو سقفاً لإمكانات موظفيهم. فهم يعلمون هؤلاء الموظفين وكأنّهم أبطال رياضيون، ويدفعونهم إلى الأمام بكلّ ما أوتوا من قوّة.



هو أكثر، ويساعدهم على تحقيق ذلك إجادة قادتهم في شرح رؤيتهم. وإذا ثيق الاستثنائيون في إيمان موظفيهم برؤيتهم، فلا يحتاجون إلى مراقبتهم بشكل مستمر للتتأكد من أنّهم يبذلون أفضل ما لديهم، حيث إنّ ترسیخ الرؤية لدى هؤلاء الموظفين يجعلهم يبذلون ما في وسعهم بشكل تلقائي.

وتغيير القادة في العادة عناصر جاذبة للمواهب، وليس بسبب سجل إنجازاتهم فحسب، بل بسبب قدرتهم على تصور الاحتمالات المستقبلية بأسلوب مُلهم بكل معنى الكلمة. فمن دون استثناء، تعتبر رؤى هؤلاء الرؤساء فريدة، وأصيلة، ومتناهية. فهم لا يحاولون كسب المال والشهرة فحسب، بل يرغبون في ترك بصمتهم، وتغيير موازين الصناعة التي يعملون فيها،

الرؤى الملهمة

يصبح القادة في العادة عناصر جاذبة للمواهب، ليس بسبب سجل إنجازاتهم فحسب، بل بسبب قدرتهم على تصور الاحتمالات المستقبلية بأسلوب مُلهم بكل معنى الكلمة. فمن دون استثناء، تعتبر رؤى هؤلاء الرؤساء فريدة، وأصيلة، ومتناهية. فهم لا يحاولون كسب المال والشهرة فحسب، بل يرغبون في ترك بصمتهم، وتغيير موازين الصناعة التي يعملون فيها،

دليل الاستثنائيين للإبداع

يتمتع الاستثنائيون برأوية واضحة وراسخة حول مستقبل مشروعيتهم ومؤسساتهم، وصناعتهم كلها، وهم يدفعون موظفيهم للمساعدة على تحقيق هذه الأحلام، كما يشجّعونهم على إعادة التفكير في كل التفاصيل التي تتعلق بوظائفهم. وفي الواقع، هم يتوقعون من موظفيهم أن يعيدوا التفكير في هذه التفاصيل من تلقاء أنفسهم ويعتبرون هذا من مسؤولياتهم الوظيفية الجوهرية.

رؤية راسخة تتقبل التغيير



هادف ما لم يكن لديهم إطار يعملون وفقاً له، لذا فإن رؤيتهم الجوهرية توفر لهم هذا الأساس، وبالتالي فإن الموظفين يستمتعون بحرية الحركة ويدعون ويتذكرون آليات وعمليات ومنهجيات وسياسات خاصة بهم يستخدمونها في نطاق مراكزهم الوظيفية. يتمتع الرؤساء الخارجون أيضاً بالنجاح الساحق لأن لديهم الاستعداد والحماس لتغيير أي شيء وكل شيء، ما دام لا يعارض مع رؤيتهم الإبداعية الأصلية.

يرغب القادة الخارجون في أن يشكل كل ما يفعله مرؤوسوهم مفاجآت سارة لهم، ولذا فإنهم يحثون موظفيهم على البحث عن فرص جديدة، وتغيير مساراتهم إذا لزم الأمر. هذا المزيج - الذي يبدو مستحيلاً - من الرؤية الراسخة والافتتاح على التغيير هو ما يتيح «للقيادة فوق العادة» إطلاق الفنان لفيس من الأفكار الجديدة التي يتوصل إليها هؤلاء الموظفون. وفي إطار هذه العملية، يحقق هؤلاء الرؤساء لأنفسهم نجاحاً ساحقاً على المستوى العملي. باستطاعة الاستثنائيون أن يعملوا بهذا الأسلوب لأنهم مبدعون حتى النخاع، فرؤاهم ليست وصفات للاستمرارية على وضع ثابت أو إجراء توسعات طفيفة في الوضع الراهن، فهم يتحدون تقاليد وأعراف أسواقهم، وقد يحدث ذلك بشكل عميق للغاية. حتى ينتهي بهم المطاف إلى رسم ملامح صناعات جديدة تماماً. وحين يعيّن هؤلاء موظفين جدداً، فإنهم يدعونهم بشكل صريح كي يؤمنوا برؤيتهم ويصبحوا جزءاً من برامجهم وخططهم، كما يدعونهم أيضاً للإيمان بعقلية الانتاج والإبداع التي جعلت رؤيتهم ممكنة من حيث المبدأ. وهم يتوقعون من جميع الموظفين أن يكونوا أصحاب رؤى مثلكم، فالنسبة إليهم، الإبداع والرؤية الراسخة ليسا بالضرورة خيارين غير متافقين، لأن هذين الخيارين مرتبطان بشكل وثيق. هذا المزيج من الرؤية الواضحة والإبداع المستمر يمكن أن المؤسسات من مواصلة الإبداع لفترات مطلقة. ولا يستطيع الموظفون أن يدعوا بشكل

كلنا مفكرون

في العديد من المؤسسات، يلاحظ أن هناك انقساماً حاداً بين كبار القياديين الذين يرتكزون على «الاستراتيجية» من ناحية، وبين المديرين الذين يفترض أنهم يرتكزون على «العمليات التنفيذية»، من ناحية أخرى. ويتوقع من الاستراتيجيين أو «المفكرين» في تلك المؤسسات أن يكونوا مبدعين، بينما يتوقع من الجميع الحاشدة من الموظفين التنفيذيين أو «المنفذين» اتباع الأوامر، غير أن هذا الوضع لا وجود له في المؤسسات الخارقة، حيث يتوقع من الموظفين في كل المستويات الإدارية أن يكونوا مفكرين، سواء أكان الموظف يعكف على وضع خطة مؤسسية نطاقها الزمني ثلاثة أعوام، أم كان ينسق الأنشطة التنفيذية الخاصة بعمليات البيع التي ستعقد الأسبوع القادم بالنسبة لمجده الموارب، تعتبر أبسط المهام التنفيذية فرصة لأداء أفضل. يشعر جميع الموظفين في المؤسسات الخارقة بأنهم ينجذبون التزاماتهم، كما يشعرون بمسؤوليتهم نحو الدفع بالمؤسسة نحو مستقبل مربح وحيوي بشكل أكبر. بينما لا يتردد الرؤساء عن المشاركة في مهام العمل والإنعام في تفاصيله اليومية. فهم يرغبون في الحفاظ على بقاء وحيوية رؤيتهم من خلال ربطها بواقع العمل.



التغيير بمعدل معقول

ممارسة الرؤساء الخارجين للانفتاح اللامحدود تلقي الضوء على المشكلة التقليدية التي تتعلق بالمساحة المترюكة للإبداع ومدى كثافة هذا الإبداع. يدرك معظم الرؤساء أن هناك حاجة إلى الإبداع، ولكنهم يخشون من أنَّ الكثير والفائض من الإبداع سيؤدي إلى إقصاء المؤسسة عن أهدافها الجوهرية وكفاءاتها الرئيسية، فماذا يجب أن تغيِّر؟ وما الذي يجب أن تُبقي عليه؟ وأين تتوقف؟ حل هذه المشكلة هو حماية «الأسباب» التي وجدت مؤسستك من أجلها، والاستعداد لإضافء تحسينات مستمرة على كلٍّ ما يتعلق بـ«الكيف» وكأنَّ حياتك تتوقف عليه، حيث إنَّ حياتك كقائد فوق العادة تتوقف عليه بالفعل.



مفاتيح الإبداع

هناك ثلاثة أنماط من الإجراءات التي يتخذها الخارجون لدعم الانفتاح والإبداع لدى موظفيهم. الأول هو تشجيعهم على المخاطرة وكسر القواعد بشكل مستمر. والثاني هو معالجتهم لمشاعر القلق التي تنتاب بعض الموظفين عند أدائهم لمهام جديدة، فالخوف من الفشل ليس من شيم القيادة، فهم يعتبرون الفشل مجرد خطوة أولى على طريق النجاح. وهناك طريقة أخرى تساعد المسؤولين على التغلُّب على إحباطهم عن الإبداع، وهي توفير فرص جديدة لهم للمشاركة. وفي هذه الطريقة يدعم الرؤساء الانفتاح والابتكار بحثُ موظفيهم وشركائهم على عدم الاعتماد على إنجازاتهم السابقة مطلقاً.

دليل الاستثنائيين للتدرِّيب

القادة العظام يعتبرون التدرِّيب وسيلة وضرورة من ضرورات العمل، فحين يُعيّنون موظفاً جديداً، يدركون أنَّ من واجبهم منحه أكثر من فرصة لتعلم مهارات جديدة. ولأنَّهم يتابعون كل المستجدَّات التي تتعلَّق بمتدربِّيهم، ولأنَّهم يعتبرون من واجبهم أن يلعبوا دوراً يضاهي دور مدرب الفريق، فإنَّهم يستخدمون هذا الأسلوب التدريبي للتأثير بشكل قوي وارشادي في مرؤوسيهم، هذا فضلاً عن تزويدِهم بالإثراء المعرفي. وحين نتحدث عن التدريب، فإنَّنا لا ننسى تعزيز أهمية العلاقات بشكل أكبر في مكان العمل لتصبح أكثر شموليةً وقوَّةً وحميميةً، مقارنةً بغيرها من خطط واستراتيجيات التدريب الشكلية في المؤسسات غير المبدعة.



الأُساليب التدريبيَّة الاستثنائية

بغضِّ النظر عن عدد المرات التي راجعنا فيها ملفات ملاحظات المقابلات الشخصية التي أجريناها في إطار بحثنا هذا، فإنَّنا لم نستطع أن نتوصل إلى أسلوب تدريب أو تعليم موحَّد، أو منهجية تدريبيَّة موحَّدة وثابتة ومتكررة يستخدمها الرؤساء العظام. لقد خَصَّ بعضهم أوقاتاً محدَّدة لتدريب المجموعات، بينما عمل بعضهم الآخر من خلال جلسات ثنائية مع مرؤوسيهم. واتَّبع فريق ثالث الأسلوب القصصي لأغراض التدريب، بينما قام آخرون بصياغة مواد جديدة تنقل الأفكار أو الحكم التي يحتاج هؤلاء المسؤولون إلى تعرُّفها بدقة وذكاء. أخبرنا «لوك فانديفييلد» - رئيس

مجلس الإدارة السابق لكلٍ من مؤسسة «ماركس آند سبنسر» و«كارفور» - بآن «مايكل مايلز»، وهو أحد الشخصيات التنفيذية الرائدة في مجال صناعة الأغذية نصحه باستخدام «مهارات الاستباط»، وتجنب «المهارات النمطية والمقيدة»، كي يُخرج من الآخرين أفضل ما لديهم. وفي معظم الأوقات، وجّهت إلى الرؤساء العظام خلال المقابلات الشخصية بعض الأسئلة التي تمحور حول مرؤوسيهم، مما اضطرّهم للتعبير عن أفكار جديدة في التو واللحظة، وبالتالي منحهم نافذة جديدة يطّلعون من خلالها على أساليب تفكيرهم.

تخطيط المسار المهني للموظفين

قدرتهم على أداء المهام الوظيفية المرتبطة بتلك المناصب.

بدأت «آنك سيلي» الموظفة رقم (12) في «أوراكل» عملها كموظفة استقبال، وبعد أن درّبها «لاري إيسون» بنفسه على استخدام لغة الاستعلامات البنائية البرمجية «SQL»، صعدت إلى مناصب إدارية في إدارة العلاقات العامة، وأسسّت فيما بعد قسم المبيعات الداخلي في المؤسسة، الذي تقدّر قيمة أنشطته الآن ب مليارات الدولارات. فما يقدّمه الرؤساء الخارجون لموظفيهم هو شيء نادر وعظيم في مسيرة الحياة المهنية، لأنّهم يوفّرون لهم فرص إعادة رسم ملامح مسارهم المهني.

وعن الفرص المستقبلية لاسمامارها، فإنّهم أيضاً يبحثون عن موظفين لديهم الاستعداد لخوض تحدي هائل وجديد. والسبب في بحثهم الدؤوب عن الفرص الكامنة هي نظرتهم الواسعة لما يستطيع مرؤوسيهم تحقيقه، فمن ضمن معتقداتهم الجوهرية أنّ موظفيهم يستطيعون، ويُتوقع منهم، أن يفعلوا أيّ شيء، كما يؤمنون بآن على موظفيهم أن يستمروا في تطوير أنفسهم بشكل سريع، وفي اتجاهات جديدة عبر مسارهم المهني. وب بهذه العقلية، فإن الرؤساء العظام يبقون مستعدين لترقية موظفيهم المميزين إلى مناصب قد تبدو جنونية في نظر غيرهم من المديرين العاديين، بل إنّ مرؤوسيهم أنفسهم لا يكون لديهم يقين في نقطـة انطلاقـ أي مراكـز يـستطيعـ الموظـفـون - وفقـاً لـوصفـهمـ الوظـيفـيـ - أنـ «يعـثـرواـ منـ خـلالـهاـ عـلـىـ هـوـيـّـهـمـ» ليـصـبـحـواـ قادرـينـ عـلـىـ تـحـقـيقـ الـآـهـدـافـ الـتـيـ يـعـمـلـونـ مـنـ أـجـلـهـاـ. وـ غالـباًـ ماـ يـعـزـوـ المـرـؤـوسـونـ الـفضلـ فيـ هـذـاـ التـقـدـمـ السـرـيعـ فيـ مـسـارـهـمـ الـمـهـنـيـ إـلـىـ الـحـدـسـ الـذـيـ يـتـمـتـعـ بـهـ رـؤـسـاؤـهـمـ. فـلـدىـ هـؤـلـاءـ الرـؤـسـاءـ «ـمـوهـبـةـ» تـرقـيـةـ المـرـؤـوسـينـ إـلـىـ الـوـلـائـفـ الـتـيـ تـنـاسـبـهـمـ، وـتقـدـيمـ الـخـبـراتـ الـلـازـمـةـ لـهـمـ، وـالـتـيـ تـؤـهـلـهـمـ لـتـطـوـيرـ أـنـفـسـهـمـ. وـلاـ يـعـلـقـ الـأـمـرـ بـحـدـسـ الرـؤـسـاءـ فـحـسـبـ، فـأـوـلـاـ يـمـتـازـ الـعـظـامـ بـالـفـطـنـةـ الـتـيـ تـسـاعـدـهـمـ عـلـىـ اـكـتـشـافـ الـفـرـصـ الـكـامـنـةـ. وـمـثـلـاـ مـيـمـنـهـمـ يـبـحـثـونـ عـلـىـ «ـمـوـاـهـبـ الـكـامـنـةـ» لـتـوـظـيفـهـاـ،



التفويض والمساعدة

الرؤساء الخارجون، مفوّضون ماهرّون، يتّازلون عن قدر من السلطة والإشراف والمراقبة إلى درجة تجعل المديرين التقليديين يرتدون خوفاً ووجلاً، وذلك لأنّ القادة الحقيقيين يمتلكون الثقة الكامنة والضرورية للتّفويض الفعال. يؤمن هؤلاء الرؤساء بأنّ موظفيهم يستطيعون التوصّل إلى حلول بأنفسهم، وبأنّ الخبرات التي سيكتسبونها في هذا الإطار ستدعّم تطّورهم.

ما يفعله القادة الاستثنائيون أيضاً لدعم عملية التعلم لدى موظفيهم هو مساءلة هؤلاء الموظفين عن أدائهم، والقاعدة هنا واضحة: إما أن تجيد السباحة أو لا تأس في أن تغرق. غير أنّ هؤلاء الرؤساء ليسوا طفاة ومستبدّين؛ فهم يكتّثرون بمشاعر الآخرين، ويسمحون لك بالوقوع في الخطأ مرّة، ولكنّهم ينتظرون منهم أن يتعلّموا من أخطائهم بسرعة. كما يتسامحون مع أتباعهم عندما يعترفون بأنّهم لم يستطيعوا حل المشكلة، فكل ما يهمّهم بداية هو أن تحاول، من دون أن تخشى التجربة.



التفويض على أرض الواقع

مقارنة بالمدربين الصغار الغارقين بالتفاصيل، يسلك الرؤساء العظام مساراً ثالثاً يشبه الحل الوسط. وهم هنا أيضاً يختلفون عن المدربين الذين يخشون تفويض المهام إلى مرؤوسيهم لأنَّهم لا يثقون بهم، والمدربين المنتفعين الذين يفوضون مهام العمل إلى مرؤوسيهم من دون أن يمارسوا عليهم أيَّ رقابة، لأنَّهم كسالى أو غير أكفاء. ويمكن أن نطلق على هذا المسار اسم «التفويض العملي». لأنَّ الرؤساء المفوضين يهتمون بالتفاصيل، فإنَّهم يمتلكون القدرة على التفويض بفاعلية ويخلقون فرضاً لمرؤوسيهم. فهم مطلعون على ما يحدث داخل مؤسَّساتهم، ويعرفون من هُم أصحاب الأداء المتميز ومن هُم أصحاب الأداء الضعيف، كما يعرفون مواطن قُوَّة ونقطاط ضعف هؤلاء الموظفين من خلال ما يقدمونه من تقارير. كما يعرفون آخر المستجدات التي تؤثُّر في صناعتهم، وكل هذه المعلومات والحيثيات والأسباب تمنحهم الثقة بالتفويض، كما يمنحهم استيعابهم بشكل عملي للوقت المناسب والطريقة المناسبة والشخص المناسب للتفويض مزيداً من الثقة. في حين تمنحهم رؤيتهم الواضحة ورواجها داخل مؤسَّساتهم المزيد من الطمأنينة، لأنَّ أعضاء فرق العمل لديهم يستوعبون كل شيء بسرعة، ومن دون الحاجة إلى إشراف مستمر.

دليل الاستثنائيين لبناء فرق العمل



الخارجون بأنها استثنائية، حتى في أفضل أماكن العمل، قد يصف الموظفون أفراد الفريق الذي ينتمون إليه بأنهم «أفراد عائلة واحدة». بينما من النادر أن يصل الموظفون لدرجة وصف فرق العمل التي ينتمون إليها بأنها «أسرتهم الحقيقية». ولكن، في معرض حديثنا مع موظفين يعملون تحت لواء رؤساء فوق العادة، أتى هؤلاء الموظفون على ذكر العبارة الأخيرة مراراً وتكراراً.

بين أعضاء فريق العمل، رغم أنهم يغرسون لدى أفراد الفريق روحًا قوية للمنافسة؛ فلا تعارض بين التعاون الوثيق والمنافسة الهدافـة، بل إنـهما منسجمان ومتـاغـمان، ووجود أحدهما يدعم الآخر، وتتوـلد عنه نـتيـجة سـاحـرـة، أـلاـ وهي بـيـةـ العمل ذات الأداء المـتـمـيـزـ، التـيـ تـسـمـ بالـدـعـمـ والتـرـاحـبـ والإـشـبـاعـ والـرـضـىـ المـتـبـادـلـ. تـسـمـ فـرـقـ العملـ التـيـ يـكـوـنـهاـ الرـؤـسـاءـ

يتعامل الرؤساء الاستثنائيون مع مهمة بناء الفريق بأسلوب أقل هيكلية، وأكثر بديهيةً وأكثر فاعليةً مقارنةً بالرؤساء التقليديين المتقدرين. في هذا السياق، فإن الجانب الأكبر من سلوكياتهم وأفعالهم ينبع تلقائياً من قواعد العمل الخاصة بهم. وليس ضرورياً أن يحدث بناء الفريق في منتجع خمس أو سبع نجوم، بعيداً عن الواقع وعن الحياة اليومية للمؤسسة، لأنه يمكن أن يتحقق تدريجياً في جنبات المؤسسة، وبلا إضفاء مناخ إقصائي عن بيئة العمل، وهي المجال الذي يشهد تطوراً أهم العلاقات وازدهارها.

ينبثق التعاون وتتجلى روح الفريق بدرجة ما، وبصورة غير مباشرة، لدى المؤسسات التي يديرها رؤساء فوق العادة بسبب الخطوات التي يتخذونها لإشعال جذوة التحفيز والإبداع والتعلم لدى مرؤوسهم، فهو لاء الرؤساء يدركون أن قدرات المجموعة لكل، التي تتكون من أفراد يتمتعون بمواهب فذّة. أعظم أثراً من قدرات كل فرد على حدة. ولذا، فإنـهمـ يـشـجـعونـ توـطـدـ أوـاصـرـ الزـمـالـةـ

الموظفون المختارون

يكسب الرؤساء العظام قدرةً داخليةً على استشعار الموظفين الذين يعملون تحت لوائهم. فيؤكدون لهم بشكل مستمر أنهم باقة من الموظفين الموهوبين والاستثنائيين. فقد دأب «رالف لورين» على إلهام موظفيه بإخبارهم أنـهمـ ليسـواـ مـصـمـمـينـ أوـ مـرـوـجيـ سـلـعـ تـجـارـيـةـ تقـليـديـينـ، وإنـماـ هـمـ نـخبـةـ منـ «ـالـمـوـظـفـينـ المـخـتـارـينـ».

وبالنسبة إلى الرؤساء الاستثنائيين، فإن أكثر السمات التي أدت إلى تصنيف الموظف ضمن فئة «الموظفين المختارين» هي قدرته على إرساء معايير تتناسب مع صناعة المؤسسة بأسرها، فالمؤسرون في نظرهم قادة وليسوا أتباعاً. ولديهم ما يتطلبه الأمر للتحكم في سوق العمل، وإضفاء تغييرات عليه، والسيطرة عليه - وليس الاكتفاء بمواكبته فحسب، وهذا هو ما جعلهم يتميّزون عن غيرهم كفئة مستقلة.



رالف لورين

شأن مساهماتهم الشخصية، لتسليط الضوء على مساهمات تابعيهم. وهم دائمًا يبحثون عن أساليب إبداعية للإعلان عن المواهب والسمات الفريدة التي يتمتع بها مرؤوسوهم. الجدير بالذكر أيضًا أنهم يختارون الموظفين بفاعلية بناءً على حماسهم لتقديم كل ما لديهم، وبالتالي فإنهم يوظفون المواهب الاستثنائية التي يشعرون بأنها تدرك رؤيتهم، أو على الأقل تجذب إليها.

تواجدهم ليست دليلاً على تعثر الفريق، وإنما هي ظروف يستطيع أفراد الفريق أن يتحدوا مواجهتها، مؤكدين - بناءً على ذلك - العظمة الكامنة فيهم. لقد اكتشفنا أنَّ كبار القادة لا يتربّدون عن فعل أي شيء كي يغرسوا لدى مرؤوسيهم إحساساً خلاباً وجذباً بأنهم مميزون، فأمام الجميع، يعمد الرؤساء إلى تقديم الدعم لمرؤوسيهم، لدرجة أنَّهم كانوا يقلّلون من

يدعم الرؤساء العظام إحساس مرؤوسيهم بتقدير الذات بوصفهم «الموظفين المختارين» ويدركونهم بأنَّهم يستطيعون أن يحققوا أي شيء ما داماً قد عقدوا العزم على ذلك، فوفقاً للرؤساء الذين خصصوا للدراسة، يستسلم الموظفون العاديون بسهولة إلى المحن، أمَّا مرؤوسيهم وموظفوهم المختارون فإنَّ عيادتهم أقوى وأصلب كثيراً، فالعقبات والتحديات التي



لحالة من الأداء الاستثنائي، وهذا التأثير الثنائي يمكن الرؤساء فوق العادة من استغلال جميع التقنيات التي يستخدمونها لتحفيز الأفراد ومددهم بشحنة هائلة من الطاقة.

إنَّها معادلة قوية: فالموظف كفرد يستطيع أن يطور نفسه ويحقق أكبر أحلامه، وتستطيع فرق العمل والمؤسسات أن تضييف قيمة تتجاوز كثيرةً قيمتها الفردية.

الاستثنائيون صارمون ومنفتحون معاً

الاستثنائيون يرفضون الاستسهال في التصنيف، فهم صارمون ولكنهم مفتاحون، وهمُّ مدربون مدّققون ولكنهم مفوضون، وإضافة إلى هذه السمات التي تبدو متناقضة، هناك سمتان آخرتان: فهم يُمتنون روح الفريق، ويشجّعون المنافسة الشرسة بين أفراده. هذا المزيج النادر والمبادر من التعاون والمنافسة، هو ما نطلق عليه: «المبدأ الثنائي»، لأنَّه يدعم الفريق ككل، ويحمِّس كل فرد من أفراده على حدة، وهذا ما لا نجده في المديرين التقليديين. ومن الأسباب التي تجعل المنافسة الصحية المتوازنة قيمة للغاية بالنسبة إلى أي مؤسسة، هو أنَّها تولد «تأثيراً ثنائياً» حين يتعلق الأمر بالموهوب، فكلَّما ساعدت الموظفين كي يصبحوا أفضل، ساعد كلُّ منهم الآخر - أيضاً - كي يصبح موظفاً أفضل. حيث تتحقق المنافسة الصحية حالة من التميُّز على مستوى المجموعات التكنولوجية أو التكتلات الجغرافية مثل «وادي السيليكون» مثلاً، الذي تمارس مجموعة مهمة من المؤسسات نشاطها بداخله جنباً إلى جنب، وتقدم كلُّ موهبة تعمل في إطاره الدعم لغيرها من الموهاب، مما يؤدي إلى استيراد أفكار جديدة.

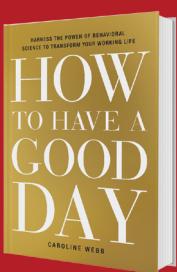
ومن خلال تفعيل الرؤساء العظام لهذين المبدأين الثنائيين، فإنَّهم يكونون قبائل أو «تكتلات الموهوب» الخاصة بهم، والتي تقسم بالتقدم الفكري والاجتماعي. وسواء حدث هذا الأمر بوعي منهم أو من دونوعي، فإنَّهم يكونون ساحة تصادم وترتبط بداخلها الأفكار، مما يؤدي إلى ظهور أفكار جديدة، وتلك الساحة تصبح بدورها محفزاً

دليل الاستثنائيين لبناء الشبكات

قد ينتقل المرؤوسون من مؤسسة إلى أخرى لعدة أسباب وبأساليب متعددة، بعضها لا علاقة له بالقائد العظيم. فقد انتهى المطاف بالعديد من المرؤوسيين الذين أخضعناهم للدراسة بالبقاء لدى مؤسساتهم لفترات طويلة من مسارهم المهني، غير أنَّنا لاحظنا أيضاً نمطاً مدهشاً انطبق على معظم الموظفين: فحين غادر هؤلاء الموظفون مناصبهم، لم يختفوا مطلقاً، بل أصبحوا أعضاء دائمين في رابطة رؤساء عملهم، ضمن «عائلة ممتدة» من المرؤosisين، وكذلك العملاء والمعهددين القدامى وغيرهم ممَّن حفظوا العهد. وبمرور الوقت، يستمرُّ أعضاء هذه الرابطة في الشعور بقربهم من رئيسهم الأسبق، وتقاربهم مع بعضهم، لأنَّهم يبقون دائمًا في حالة تواصل.



كتب مشابهة:



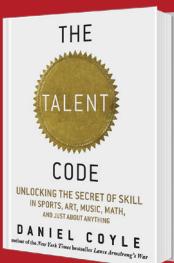
How to Have a Good Day:
Harness the Power of Behavioral
Science to Transform Your Working
Life.

By Caroline Webb. 2016.

The Talent Code:

Greatness Isn't Born. It's Grown.
Here's How.

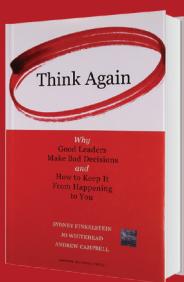
By Daniel Coyle. 2009.



Think Again:

Why Good Leaders Make Bad
Decisions and How to Keep it From
Happening to You.

By Sydney Finkelstein. 2009.



قراءة ممتعة

ص.ب: 214444

دبي، الإمارات العربية المتحدة

هاتف: 04 423 3444

نستقبل آراءكم على

تواصلوا معنا على

MBRF_News

MBRF_News

مؤسسة محمد بن راشد آل مكتوم

www.mbrf.ae

qindeel_uae

qindeel_uae

qindeel.uae

qindeel.ae



قنديل |
الطباعة والنشر والتوزيع

تتجلى على هؤلاء الأشخاص ملامح الإخلاص التام، وهم يستمتعون بكونهم على علم بما يدور في كواليس صناعاتهم ومجالات عملهم، واعتماداً على الموارد الهائلة التي يقدمها لهم زملاؤهم من أعضاء الرابطة، فإنهم يؤسّسون مسارات مهنية مدوية، ويصبحون من الشخصيات الفاعلة في مجالاتهم، مثلما كان رؤساً لهم قبلهم.

الأباء والأيادي البيضاء

أكثر ما يفعله الرؤساء العظام هو إظهار تعاطفهم مع مرؤوساتهم ودعمهم بشكل فعال لمساراتهم المهنية، فمن خلال ارتدائهم لعباءة الأب الروحي الخير، أو «العرب»، رشّ جميع رؤساء العمل الذين خضعوا للدراسة مرؤوساتهم لوظائف جديدة أو حتى أجروا اتصالات هاتفية نيابةً عنهم للاستفسار عن فرص العمل التي تناسبهم لدى مؤسسات أخرى.

تأسيس مؤسسات للمرؤوسين

بدلاً من مساعدة المديرين الاستثنائيين لمرؤوساتهم كي يحصلوا على وظائف جديدة، ينشئ بعضهم مؤسسات ومشروعات جديدة تماماً كي يديرها هؤلاء المرؤوسون، وهم يعتبرون تلك المؤسسات امتداداً لمؤسساتهم الأصلية، ويحافظون على قدر من الاتصال والاحتكاك، أو بالأحرى الرعاية لعمليات تلك المؤسسات. وبمرور الوقت، تنشأ شبكة من المشروعات، تقوم على كواهل شبكة من الأفراد. حتى ليبدو الأمر وكأن الرؤساء العظام في هذه السياسات يستفيدون من «المنصات» أو «الأنظمة التشغيلية» التي صقلوها على امتداد مساراتهم المهني، ومن وجهات النظر التي كونوها حول مجالات عملهم، وكذلك نماذج العمل التي أسسواها، فمثلاً يوفر نظام تشغيل أجهزة «الآيفون» فرص عمل لمطوري البرامج، بينما المرؤوسون الذين يتركون العمل لدى رؤسائهم، في تأسيس مشروعات و«تطبيقات» محددة، أو ركائز للمنصة.

الاستثنائيون .. هكذا يتميزون

يتبع القادة الاستثنائيون دليلاً إرشادياً من صنع أيديهم، فهم يتسمون على نحو غير مألوف بالقوة والشغف، ويُلهِّمون الآخرين كي يخذلوا حذوهם، وهم يفتّشون بلا هواة وفي أماكن غير مأهولة عن المواهب، ويعقدون المقابلات الشخصية مع المتقدمين للوظائف بأساليب جذابة. وهم يؤسّسون معايير عمل شديدة الارتفاع تدفع بمرؤوساتهم لتقديم أفضل ما لديهم، وهم ينخرطون في شكل عجيب من أشكال التوجيه والتدريب، فهو شكل يحدث تلقائياً، ويدو وكأنه من دون قواعد واضحة، وهم يفوّضون مسؤوليات العمل لمرؤوساتهم الذين لا يمتلكون الخبرة، فيخاطرون بأسلوب قد يعتبره من هم خارج مؤسساتهم حماقة، وحينما يكون الوقت مناسباً، يشجّعون المواهب الساطعة على مغادرة مناصبها، فيصبح هؤلاء المساعدون - فيما بعد - جزءاً من شبكة الاستثنائيين الاستراتيجية العالمية.



مؤسسة محمد بن راشد آل مكتوم
MOHAMMED BIN RASHID
AL MAKTOUM FOUNDATION



Qindeel | قنديل
لطباعة والنشر والتوزيع
Printing, Publishing, and Distribution

المعرفة بين يديك

مع ثلاثة مطبوعات استثنائية تقدمها مؤسسة

محمد بن راشد آل مكتوم

بهدف نشر المعرفة وتعزيز الثقافة



هي مجلة معرفية تنموية تستعرض
مقالات ودراسات وأبحاث حول
الجانب الاقتصادية والاجتماعية
والعلمية كما تسلط الضوء على أفضل
الممارسات وقصص النجاح الملهمة
في مختلف قطاعات المعرفة.



FLASHERS

هي أول مجلة باللغة الإنجليزية في دولة
الإمارات العربية المتحدة تختص بشؤون
المعرفة. وتضم مجموعة مميزة من
اللقاءات مع شخصيات بارزة في مجال
المعرفة والتنمية وتسلط الضوء على
أهم ابتكارات والابحاث والابتكارات
في العالم.



دقائق قليلة تمنحك قائمة كبيرة مع
«كتاب في دقائق». الذي يوفر لك
ثلاثة ملخصات شديدة باللغة العربية
لأهم الكتب العالمية التي تلاقي رواجاً
كبيراً لأبرز الكتاب. وتتناول موضوعات
متعددة حول الطاقة الإيجابية
والتنمية البشرية وفنون التعامل مع
الحياة والقيادة والأسرة.

للتسجيل يرجى الاتصال على الهاتف : 009714338 58 85
أو عن طريق البريد الإلكتروني publications@qindeel.ae

qindeel_uae qindeel_uae qindeel UAE qindeel.ae